

SAMUEL CHEVRIER

Expert en stratégies webmarketing



PROFIL PROFESSIONNEL

Créer et développer votre visibilité en ligne.

16 ans d'expérience dans les métiers de la banque et de la vente.
Actuellement je développe mes compétences en **webmarketing**.

CONTACT

☎ 06 47 18 74 34

✉ samuel.chevrier2@gmail.com

🌐 www.samuel-chevrier.com

COMPETENCES / CONNAISSANCES

- Usage des réseaux sociaux
- Community management
- Maîtrise HTML5 et CSS3
- Usage Wordpress
- Microsoft Office 365
- G-Suite Google
- Analytics, Ads
- E-Mailing, Newsletter
- Création de contenus web et réseaux sociaux

Mais aussi ...

- Esprit d'entreprendre
- Motivation
- Curiosité
- Sens du collectif

FORMATION

Expert en stratégies Webmarketing

Voyelle Formation - Rennes - Novembre 2019 - Juillet 2020

Formation HTML5 / CSS3

OpenClassRooms - 2019

Formation prise de parole en public

CCI Brest - 2016

Formation animation des réseaux sociaux

IFREB - Rennes - 2016

BTS Force de Vente - spécialisation vente automobiles

CCI Angers - 2005

Brevet de Technicien Agricole (BAC) - Spécialisation dans la vente dans la grande distribution.

LP Les Buissonnets - Angers - 2003

EXPERIENCES

Chargé de clientèle particulier

Crédit Mutuel Arkéa - Décembre 2009 - Octobre 2019 - Ille et Vilaine

- Commercialiser des produits de banques - assurances et gérer un portefeuille clients de 800 foyers
- Former et accompagner les collaborateurs sur les nouveaux outils digitaux.
- Piloter et animer l'activité de l'épargne auprès des collaborateurs de l'unité territoriale.

Animateur crédits et services

Groupe Jean Claude Boucher - Janvier 2007 - Août 2009 - Angers

- Commercialiser des montages financiers et des services liés dans la continuité de la vente d'un véhicule.
- Animer en réunion quotidienne l'activité crédit des différents sites.
- Former les vendeurs auto sur la vente des différents montages financiers et services.

Vendeur Automobiles

2 agences et une concession Citroën - Août 2003 à Décembre 2006 - Pays de la Loire

- Vendre des véhicules neufs et d'occasion.
- Vendre des financements liés à la vente de véhicules.
- Gérer un parc de véhicules d'occasion.
- Animer et développer un réseau d'apporteurs d'affaires sur un secteur géographique.

Linked in



www.linkedin.com/in/samuel-chevrier7